

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ  
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«МИЧУРИНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

Кафедра экономики и коммерции

УТВЕРЖДЕНА  
решением учебно-методического совета  
университета  
(протокол от 23 апреля 2025 г. № 8)

УТВЕРЖДАЮ  
Председатель учебно-методического  
совета университета  
Р.А. Чмир  
«23» апреля 2025 г.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)  
ОРГАНИЗАЦИЯ И ТЕХНИКА ВНЕШНЕТОРГОВЫХ ОПЕРАЦИЙ**

Направление подготовки 38.03.06 Торговое дело  
Направленность (профиль) Коммерческая деятельность в АПК  
Квалификация - бакалавр

Мичуринск – 2025

## **1. Цели освоения дисциплины (модуля)**

Целями освоения дисциплины (модуля) являются:

- обучение методам подготовки и организации внешнеторговых операций
- формирование навыков составления планов и обоснование закупок при осуществлении внешнеторговых операций
- изучение вопросов регулирования внешнеторговых сделок

## **2. Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы**

Дисциплина (модуль) «Организация и техника внешнеторговых операций» относится к части, формируемой участниками образовательных отношений Блока 1. Дисциплины (модули). Б1.В.13

Для успешного освоения дисциплины (модуля) «Организация и техника внешнеторговых операций» обучающийся должен изучить дисциплины (модули) «Экономическая теория», «История коммерции».

Знания, умения и навыки, формируемые в процессе освоения дисциплины (модуля) «Организация и техника внешнеторговых операций», взаимодействуют со знаниями, умениями и навыками, полученными в процессе изучения дисциплин (модулей): «Коммерческая деятельность», «Теория и практика оценки конкурентоспособности товара».

В дальнейшем знания, умения и навыки, сформированные в процессе изучения дисциплины (модуля) «Организация и техника внешнеторговых операций» используются при изучении дисциплин (модулей) «Прогнозирование социально-экономических процессов», «Организация коммерческой деятельности предприятий АПК», «Конкурентоспособность коммерческих предприятий», «Франчайзинг в торговле», а также при прохождении производственной преддипломной практики, при защите выпускной квалификационной работы, включая подготовку к процедуре защиты и процедуру защиты.

## **3. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины (модуля) «Организация и техника внешнеторговых операций»**

**В результате изучения дисциплины обучающийся должен освоить трудовые функции:**

Составление планов и обоснование закупок

08.026 Специалист в сфере закупок (ТФ.- В/01.6)

трудовые действия:

08.026 Специалист в сфере закупок (ТФ.- В/01.6)

- организация на стадии планирования закупок консультаций с поставщиками (подрядчиками, исполнителями) в целях определения состояния конкурентной среды на соответствующих рынках товаров, работ, услуг

Освоение дисциплины направлено на формирование:  
*профессиональной компетенции:*

ПК-2. Способен выбирать деловых партнеров, проводить с ними деловые переговоры, заключать договора и контролировать их выполнение

Планируемые результаты обучения (показатели достижения заданного уровня освоения компетенций)	Критерии оценивания результатов обучения			
	Низкий (допороговой) компетенция не сформирована	Пороговый	Базовый	Продвинутый
ПК-2 ИД-2 <sub>ПК-2</sub> — Выбирает деловых партнеров и проводит с ними переговоры по заключению договоров.	Не в состоянии выбирать деловых партнеров и проводит с ними переговоры по заключению договоров.	Удовлетворительно выбирает деловых партнеров и проводит с ними переговоры по заключению договоров.	Хорошо выбирает деловых партнеров и проводит с ними переговоры по заключению договоров.	Отлично выбирает деловых партнеров и проводит с ними переговоры по заключению договоров.
ИД-3 <sub>ПК-2</sub> — Заключает договора с учетом действующего законодательства в профессиональной деятельности и контролирует их выполнение.	Не может заключать договора с учетом действующего законодательства в профессиональной деятельности и контролировать их выполнение.	Удовлетворительно заключает договора с учетом действующего законодательства в профессиональной деятельности и контролирует их выполнение.	Хорошо заключает договора с учетом действующего законодательства в профессиональной деятельности и контролирует их выполнение.	В полном объеме заключает договора с учетом действующего законодательства в профессиональной деятельности и контролирует их выполнение.

В результате освоения дисциплины обучающийся должен:

Знать:

правила и базисные условия поставки товаров, особое внимание уделяя транспортным условиям контрактов купли-продажи и транспортной документации; технику организации внешнеторговой сделки.

Уметь:

- выбирать деловых партнеров и проводить с ними переговоры по заключению договоров
- заключать договоры с учетом действующего законодательства в профессиональной деятельности и контролировать их выполнение
- выбирать агентов-посредников на международном рынке; составлять коммерческие документы.

Владеть:

- способностью выбирать деловых партнеров, проводить с ними деловые переговоры, заключать договора и контролировать их выполнение
- умением анализа внешнеторговых операций, выявляя слабые и сильные стороны в процессе подготовки к заключению сделки;
- умением подготовки к заключению сделки: выбрать ориентировочную цену, определить конкурентоспособность своего товара на целевом рынке.

### **3.1. Матрица соотнесения тем/разделов учебной дисциплины (модуля) и формируемых в них профессиональных компетенций**

Разделы дисциплины	Компетенции	
	ПК-2	Общее количество компетенций
Раздел 1 Международные коммерческие операции	+	2
Раздел 2 Организация и техника внешнеторговых операций	+	2
Раздел 3 Международные системы внешнеэкономических связей	+	2

### **4. Структура и содержание дисциплины (модуля)**

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетные единицы, 108 академических часов.

#### **4.1. Объем дисциплины и виды учебной работы**

Виды занятий	Всего акад. часов по очной форме обучения (5 семестр)	Всего акад. часов по очно-заочной форме обучения (6 семестр)	Всего акад. часов по заочной форме обучения (3 курс)
Общая трудоемкость дисциплины	108	108	108
Контактная работа обучающихся с преподавателем	48	48	14
Аудиторные занятия, в т.ч.	48	48	14
Лекции	16	16	6
Практические занятия	32	32	8
Самостоятельная работа, в т.ч.	60	60	90
проработка учебного материала по дисциплине (конспектов лекций, учебников, материалов сетевых ресурсов)	20	20	68
подготовка к практическим занятиям, защите реферата	20	20	8
выполнение индивидуальных заданий	12	12	8
подготовка к сдаче модуля (выполнение тренировочных тестов)	8	8	6
Контроль	-	-	4
Вид итогового контроля	Зачет	Зачет	Зачет

## 4.2. Лекции

№	Раздел дисциплины (модуля), темы лекций и их содержание	Объем в акад. часах			Формируемые компетенции
		очная форма обучения	Очно-заочная форма обучения	заочная форма обучения	
1	Понятие и виды внешнеторговых операций	2	2	1	ПК-2
2	Формы организации внешнеторговых операций	2	2		ПК-2
3	Подготовка и заключение международных торговых сделок	2	2	1	ПК-2
4	Договор международной купли-продажи товаров	2	2		ПК-2
5	Посредники во внешнеторговых операциях	2	2	1	ПК-2
6	Государственное регулирование внешнеторговых отношений	2	2	1	ПК-2
7	Эффективность внешнеторговых операций	2	2	1	ПК-2
8	Международные торговые организации	2	2	1	ПК-2
ИТОГО		16	16	6	

## 4.3. Лабораторные занятия – не предусмотрены

## 4.4. Практические занятия

№ Раз- дела	Наименование занятия	Объем в акад. часах			Форми- руемые компе- тенции
		очная форма обуче- ния	Очно - заочная форма обуче- ния	заоч- ная форма обуче- ния	
1	Понятие и виды внешнеторговых операций	2	2	1	ПК-2
2	Формы организации внешнеторговых операций	4	4	1	ПК-2
3	Подготовка и заключение международных торговых сделок	4	4	1	ПК-2
4	Договор международной купли-продажи товаров	4	4	1	ПК-2
5	Посредники во внешнеторговых операциях	4	4	1	ПК-2
6	Государственное регулирование внешнеторговых отношений	4	4	1	ПК-2
7	Эффективность внешнеторговых операций	4	4	1	ПК-2
8	Международные торговые организации	6	6	1	ПК-2
Всего		32	32	8	

#### 4.5. Самостоятельная работа обучающегося

Раздел дисциплины	Вид самостоятельной работы	Объем в акад. часах		
		очная форма обучения	Очно-заочная форма обучения	заочная форма обучения
Раздел 1 Международные коммерческие операции	Проработка учебного материала по дисциплине (конспектов лекций, учебников, материалов сетевых ресурсов)	7	7	20
	Подготовка к практическим занятиям, защите реферата	7	7	2
	Выполнение индивидуальных заданий	4	4	2
	Подготовка к сдаче модуля (выполнение тренировочных тестов)	2	2	2
Раздел 2 Организация и техника внешнеторговых операций	Проработка учебного материала по дисциплине (конспектов лекций, учебников, материалов сетевых ресурсов)	7	7	23
	Подготовка к практическим занятиям, защите реферата	7	7	3
	Выполнение индивидуальных заданий	4	4	3
	Подготовка к сдаче модуля (выполнение тренировочных тестов)	3	3	2
Раздел 3 Международные системы внешнеэкономических связей	Проработка учебного материала по дисциплине (конспектов лекций, учебников, материалов сетевых ресурсов)	6	6	25
	Подготовка к практическим занятиям, защите реферата	6	6	3
	Выполнение индивидуальных заданий	4	4	3
	подготовка к сдаче модуля (выполнение тренировочных тестов)	3	3	2
Контроль		-	-	-
Итого		60	60	60

Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы по дисциплине (модулю):

- Соколов О.В. Фонд тестовых заданий по дисциплине (модулю) «Организация и техника внешнеторговых операций» для обучающихся по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело. Мичуринск, 2020.
- Соколов О.В. Методические указания по выполнению самостоятельной работы по дисциплине (модулю) для обучающихся по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело Мичуринск, 2020.

#### 4.6. Выполнение контрольной работы обучающимися заочной формы

Контрольное задание для каждого обучающегося является индивидуальным и включает теоретическую часть, состоящую из четырех вопросов, на которые следует дать письменные ответы. Ответы должны быть краткими, но исчерпывающими и содержать

статистический материал по внешнеторговым операциям.

#### **4.7. Содержание разделов дисциплины**

##### **Раздел 1. Международные коммерческие операции**

**1.** Сделки купли-продажи товаров и услуг. Сбор, хранение, обработка и оценка информации, необходимой для организации и управления внешнеторговыми операциями. Основные методы и средства получения, хранения, переработки информации; работать с компьютером как средством управления информацией

Этапы подготовки к заключению сделки. Виды оферты. Классификация торговых сделок в рамках форм международной торговли. Предварительные исследования рынка до заключения сделки купли-продажи.

**2.** Основные и обеспечивающие виды МКО. Экспорт. Импорт. Реэкспорт. Реимпорт. Виды внешнеторговых операций по товарным группам. Торговля услугами и виды внешнеторговых сделок в зависимости от характера услуг. Товарообменные и компенсационные внешнеторговые сделки на безвалютной основе.

**3.** Встречная торговля. Торговля комплектным оборудованием, продукцией в разобранном виде и готовой продукцией. Международные арендные операции: лизинг, хай-ринг, рентинг. Кооперируемая продукция. Торговля лицензиями и «ноу-хау», инженеринг.

**4.** Формы осуществления МКО. Основные элементы МКО. Контрагенты международной торговли, национальные и иностранные фирмы. Критерии оценки контрагентов.

**5.** Географические особенности торговли сырьевыми товарами, структура экспорта и импорта в зависимости от специализации страны. Альтернативные возможности и альтернативная стоимость.

**6.** Выбор деловых партнеров, проведение с ними деловые переговоры, заключение договоров и контроль их выполнения Правовой статус фирм-контрагентов и фирм-посредников на международных рынках готовой продукции, сырьевых рынках, финансовых рынках. Системы патентно-лицензионной работы в развитых странах. Особенности взаимоотношений в сфере интеллектуальной деятельности.

##### **Раздел 2. Организация и техника внешнеторговых операций**

**1.** Унификация прав и обязанностей сторон. Товаросопроводительные, транспортные, транспортно-экспедиторские документы. Грузовая маркировка.

**2.** Группы терминов «Инкотермс-2014» (Е, F, С, Д). Основные базисные условия контрактов «Инкотермс-2014». Способы перевозки и соответствующие условия «Инкотермс-2014». Распределение расходов между продавцом и покупателем в зависимости от условий поставки товара. Оплата коммерческих документов. Страхование грузов в зависимости от условий «Инкотермс-2014».

**3.** Управление транспортными терминалами. Договоры перевозки, предусматривающие перегрузку товара в промежуточных пунктах. Перевозки на условиях ролл-он, ролл-офф. Осуществление перевозки несколькими перевозчиками. Управление перевозками на различных видах транспорта. Государственное обеспечение экспортного сопровождения грузов.

**4.** Экспедиторское сопровождение грузов. Документы, выдаваемые перевозчиком и подтверждающие получение им груза (расписка, подтверждение на фрахтование тоннажа и др.). Составление грузового манифеста, фрахтового манифеста, контейнерного манифеста. Складские услуги.

**5.** Классификация внешнеторговых посредников. Виды посреднических операций. Права и обязанности посредников, способы вознаграждения посредников, качественные

сдвиги в торгово-посредническом звене. Достоинства и недостатки сбыта через торгово-посреднические фирмы.

### **Раздел 3. Международные системы внешнеэкономических связей**

**1.** Регулирование международных валютных отношений, формирование международных (региональных) валютных систем. Валютные курсы. Регулирование валютных курсов внутри государства (дисконт и валютная интервенция). Протекционизм и либерализм в валютном регулировании.

**2.** Тарифные (таможенное обложение) и нетарифные барьеры. Прямые методы ограничения в сфере международной торговли: контингирование (установление квот), лицензирование, введение государственной монополии. Косвенные ограничения: национальная налоговая система и национальные стандарты.

**3.** Международный коммерческий арбитраж. Арбитражные суды, действующие при Торгово-промышленной палате РФ «ТПП РФ»: Международный коммерческий арбитражный суд, Морская арбитражная комиссия. Ассоциация диспашеров.

**4.** Торговые транснациональные корпорации. Государственные системы торговли (товарно-кредитные корпорации, советы по торговле и др.). Телефонно-телексные рынки. Валютные и фондовы биржи. Международные товарные биржи.

### **5. Образовательные технологии**

При изучении дисциплины используется инновационная образовательная технология на основе интеграции компетентностного и личностно-ориентированного подходов с элементами традиционного лекционно-практические и квазипрофессионального обучения с использованием интерактивных форм проведения занятий и мультимедийных учебных материалов.

Вид учебных занятий	Форма проведения
Лекции	интерактивная форма - презентации с использованием мультимедийных средств с последующим обсуждением материалов (лекция – визуализация)
Практические занятия	традиционная форма – выполнение конкретных практических заданий по условным и фактическим внешнеэкономическим данным, изучение методики расчета основных внешнеэкономических показателей
Самостоятельная работа	сочетание традиционной формы (работа с учебной и справочной литературой, изучение материалов интернет-ресурсов, подготовка к практическим занятиям и тестированию) и интерактивной формы (выполнение индивидуальных и групповых учебных заданий)

## **6. Оценочные средства дисциплины (модуля)**

Основными видами дисциплинарных оценочных средств при функционировании модульно-рейтинговой системы обучения являются: на стадии рубежного рейтинга, формируемого по результатам модульного компьютерного тестирования – тестовые задания; на стадии поощрительного рейтинга, формируемого по результатам написания и защиты рефератов по актуальной проблематике – рефераты; на стадии промежуточного рейтинга, определяемого по результатам сдачи зачета – теоретические вопросы, контролирующие теоретическое содержание учебного материала обучающегося по ОПОП данного направления, формируемые при изучении дисциплины «Организация и техника внешнеторговых операций».

### **6.1. Паспорт фонда оценочных средств по дисциплине «Организация и техника внешнеторговых операций»**

№ п/п	Контролируемые разделы (темы) дисциплины	Код контролируемой компетенции	Оценочное средство	
			наименование	кол-во
1	Международные коммерческие операции	ПК-2	Комплект тестовых заданий Комплект тем для рефератов Комплект вопросов к зачету	22 9 11
2	Организация и техника внешнеторговых операций	ПК-2	Комплект тестовых заданий Комплект тем для рефератов Комплект вопросов к зачету	68 17 19
3	Международные системы внешнеэкономических связей	ПК-2	Комплект тестовых заданий Комплект тем для рефератов Комплект вопросов к зачету	10 33 7

### **6.2. Перечень вопросов для зачета**

1. Понятие и виды международных коммерческих операций ПК-2
2. Выбор деловых партнеров и проведение с ними переговоров по заключению договоров ПК-2
3. Сбор, хранение, обработка и оценка информации, необходимой для организации и управления внешнеторговыми операциями. ПК-2
4. Международные операции по обмену товарами и услугами ПК-2
5. Международные операции по обмену результатами интеллектуальной деятельности ПК-2
6. Заключение договоров с учетом действующего законодательства в профессиональной деятельности и контроль их выполнения ПК-2
7. Понятие международной сделки купли-продажи ПК-2

8. Оформление сделок купли-продажи товаров ПК-2
9. Особенности международной торговли сырьевой и готовой продукцией ПК-2
10. Внешнеторговый контракт купли-продажи ПК-2
11. Содержание статьи «Предмет контракта» ПК-2
12. Содержание статьи «Качество» ПК-2
13. Содержание статьи «Базисные условия поставки» ПК-2
14. Содержание статьи «Цена и общая сумма контракта» ПК-2
15. Содержание статьи «Упаковка и маркировка товаров» ПК-2
16. Содержание статьи «Сдача-приемка товара по количеству и качеству» ПК-2
17. Содержание статьи «Сроки поставки» ПК-2
18. Содержание статьи «Условия платежа» ПК-2
19. Содержание статьи «Обязанности сторон» ПК-2
20. Содержание статьи «Гарантии качества и комплектности поставки» ПК-2
21. Содержание статьи «Ответственность за нарушение контракта. Санкции» ПК-2
22. Содержание статьи «Основания освобождения от ответственности. Форс-мажор» ПК-2
23. Содержание статьи «Страхование товаров» ПК-2
24. Содержание статьи «Арбитраж» ПК-2
25. Язык контракта ПК-2
26. Вступление контракта в силу ПК-2
27. Изменения и дополнения контракта ПК-2
28. Юридические адреса сторон ПК-2
29. Организация и техника проведения внешнеторговых переговоров ПК-2
30. Транспортная составляющая контрактной цены товара ПК-2
31. Транспортное обеспечение внешнеэкономической деятельности ПК-2
32. Базисные условия поставки товаров ПК-2
33. Значение и содержание коносамента в транспортных операциях. внешнеторговых сделок ПК-2
34. Посредники в международной торговле и посреднические операции ПК-2
35. Организационно-правовые формы участников МКО ПК-2
36. Техника подготовки внешнеторговых операций ПК-2
37. Международные товарные соглашения, их содержание и роль в международной торговле ПК-2

### **6.3. Шкала оценочных средств**

При функционировании модульно-рейтинговой системы обучения знания, умения и навыки, приобретаемые студентами в процессе изучения дисциплины, оцениваются в рейтинговых баллах. Учебная дисциплина имеет итоговый рейтинг -100 баллов, который складывается из рубежного (40 баллов), промежуточного – (50 баллов) и поощрительного рейтинга (10 баллов). Итоговая оценка знаний студента по дисциплине определяется на основании перевода итогового рейтинга в 5-ти балльную шкалу с учетом соответствующих критерииев оценивания.

Уровни освоения компетенций	Критерии оценивания	Оценочные средства (кол-во баллов)
Продвинутый (75 -100 баллов) - «зачтено»	- полное знание учебного материала из разных разделов дисциплины с раскрытием сущности и области применения, типовых методик показателей развития международной торговли;	тестовые задания (30-40 баллов); реферат (7-10 баллов);

	<ul style="list-style-type: none"> <li>- полное умение заключать договоры с учетом действующего законодательства в профессиональной деятельности и контролировать их выполнение</li> <li>- грамотное владение выбором деловых партнеров и проведением с ними переговоров по заключению договоров</li> </ul>	вопросы зачету ( 38-50 баллов)
Базовый (50 -74 балла) – «зачтено»	<ul style="list-style-type: none"> <li>- знание основных теоретических и методических положений по изученному материалу, указание правильной методики расчета большинства показателей развития международной торговли и их взаимосвязей;</li> <li>- умение заключать договоры с учетом действующего законодательства в профессиональной деятельности и контролировать их выполнение</li> <li>- владение выбором деловых партнеров и проведением с ними переговоров по заключению договоров</li> </ul>	тестовые задания (20-29 баллов); реферат (5-6 баллов); вопросы к зачету ( 25 - 39 балла);
Пороговый (35 - 49 баллов) – «зачтено»	<ul style="list-style-type: none"> <li>- поверхностное знание сущности экономических методов, названия показателей и их принадлежности к соответствующей группе без указания методики расчета;</li> <li>- поверхностное умение заключать договоры с учетом действующего законодательства в профессиональной деятельности и контролировать их выполнение</li> <li>- поверхностное владение выбором деловых партнеров и проведением с ними переговоров по заключению договоров</li> </ul>	тестовые задания (14-19 баллов); реферат (3-4 балла); вопросы к зачету (18 - 26 балла)
Низкий (допороговый) (компетенция не сформирована) (менее 35 баллов) – «не зачтено»	<ul style="list-style-type: none"> <li>- незнание терминологии дисциплины; приблизительное представление о предмете и методах дисциплины; отрывочное, без логической последовательности изложение информации, косвенным образом затрагивающей некоторые аспекты программного материала;</li> <li>- неумение заключать договоры с учетом действующего законодательства в профессиональной деятельности и контролировать их выполнение</li> <li>- не владение выбором деловых партнеров и проведением с ними переговоров по заключению договоров</li> </ul>	тестовые задания (0-13 баллов); реферат (0-4 балла); вопросы к зачету (0 - 17)

Все комплекты оценочных средств (контрольно-измерительных материалов), необходимых для оценки знаний, умений, навыков и(или) опыта деятельности, характеризующие этапы формирования компетенций, в процессе освоения дисциплины (модуля) подробно представлены в документе «Фонд оценочных средств дисциплины (модуля)».

## **7. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины (модуля)**

### **7.1. Основная учебная литература**

1. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник и практикум для вузов / А. А. Вологдин. — 6-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 387 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-09280-6. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/468379>
2. Покровская, В. В. Внешнеэкономическая деятельность в 2 ч. Часть 1. : учебник для бакалавриата и магистратуры / В. В. Покровская. — 2-е изд., перераб. и доп.— М. : Издательство Юрайт, 2020. — 376 с.
3. Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 11-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 471 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14246-4. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/468105>
4. Сенотруса, С. В. Внешнеэкономическая деятельность организации : учебник для вузов / С. В. Сенотруса. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 198 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14556-4. — Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/477938>
5. Сладкова, А. А. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности : учебное пособие для вузов / А. А. Сладкова. — Москва : Издательство Юрайт, 2021. — 182 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13714-9. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/477198>
- 6.. Соколов О.В. УМКД «Организация и техника внешнеторговых операций» для обучающихся по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело. Мичуринск, 2021.

### **7.3. Ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»**

1. Федеральная служба государственной статистики. Электронный ресурс. Режим доступа: [www.gks.ru](http://www.gks.ru)
2. Министерство экономического развития РФ. Электронный ресурс. Режим доступа: [www.economy.gov.ru](http://www.economy.gov.ru)
3. Российский сайт ВТО. Электронный ресурс. Режим доступа: [www.wto.ru](http://www.wto.ru)

### **7.3. Методические указания по освоению дисциплины (модуля)**

- 1.Соколов О.В. Фонд тестовых заданий по дисциплине (модулю) «Организация и техника внешнеторговых операций» для обучающихся направления 38.03.06 Торговое дело. Мичуринск, 2022.
2. Соколов О.В. Методические указания по выполнению самостоятельной работы по дисциплине (модулю) «Организация и техника внешнеторговых операций» для обучающихся по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело. Мичуринск, 2022.
3. Соколов О.В. Методические указания по выполнению практических работ по дисциплине (модулю) «Организация и техника внешнеторговых операций» для обучающихся по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело. Мичуринск, 2022.

## **7.4 Информационные и цифровые технологии (программное обеспечение, современные профессиональные базы данных и информационные справочные системы)**

Учебная дисциплина (модуль) предусматривает освоение информационных и цифровых технологий. Реализация цифровых технологий в образовательном пространстве является одной из важнейших целей образования, дающей возможность развивать конкурентоспособные качества обучающихся как будущих высококвалифицированных специалистов.

Цифровые технологии предусматривают развитие навыков эффективного решения задач профессионального, социального, личностного характера с использованием различных видов коммуникационных технологий. Освоение цифровых технологий в рамках данной дисциплины (модуля) ориентировано на способность безопасно и надлежащим образом получать доступ, управлять, интегрировать, обмениваться, оценивать и создавать информацию с помощью цифровых устройств и сетевых технологий. Формирование цифровой компетентности предполагает работу с данными, владение инструментами для коммуникации.

### **7.4.1 Электронно-библиотечные системы и базы данных**

1. ООО «ЭБС ЛАНЬ» (<https://e.lanbook.ru/>) (договор на оказание услуг от 03.04.2024 № б/н (Сетевая электронная библиотека))
2. База данных электронных информационных ресурсов ФГБНУ ЦНСХБ (договор по обеспечению доступа к электронным информационным ресурсам ФГБНУ ЦНСХБ через терминал удаленного доступа (ТУД ФГБНУ ЦНСХБ) от 09.04.2024 № 04-УТ/2024)
3. Электронная библиотечная система «Национальный цифровой ресурс «Руконт»: Коллекции «Базовый массив» и «Колос-с. Сельское хозяйство» (<https://rucont.ru/>) (договор на оказание услуг по предоставлению доступа от 26.04.2024 № 1901/БП22)
4. ООО «Электронное издательство ЮРАЙТ» (<https://urait.ru/>) (договор на оказание услуг по предоставлению доступа к образовательной платформе ООО «Электронное издательство ЮРАЙТ» от 07.05.2024 № 6555)
5. Электронно-библиотечная система «Вернадский» (<https://vernadsky-lib.ru>) (договор на безвозмездное использование произведений от 26.03.2020 № 14/20/25)
6. База данных НЭБ «Национальная электронная библиотека» (<https://rusneb.ru/>) (договор о подключении к НЭБ и предоставлении доступа к объектам НЭБ от 02.02.2024 № 101/НЭБ/4712-п)
7. Соглашение о сотрудничестве по оказанию библиотечно-информационных и социокультурных услуг пользователям университета из числа инвалидов по зрению, слабовидящих, инвалидов других категорий с ограниченным доступом к информации, лиц, имеющих трудности с чтением плоскопечатного текста ТОГБУК «Тамбовская областная универсальная научная библиотека им. А.С. Пушкина» (<https://www.tambovlib.ru>) (соглашение о сотрудничестве от 16.09.2021 № б/н)

### **7.4.2. Информационные справочные системы**

1. Справочная правовая система КонсультантПлюс (договор поставки, адаптации и сопровождения экземпляров систем КонсультантПлюс от 28.02.2025 № 12413 /13900/ЭС).
2. Электронный периодический справочник «Система ГАРАНТ» (договор на услуги по сопровождению от 28.02.2025 № 194-01/2025).

### **7.4.3. Современные профессиональные базы данных**

1. База данных нормативно-правовых актов информационно-образовательной программы «Росметод» (договор от 05.09.2024 № 512/2024)
2. База данных Научной электронной библиотеки eLIBRARY.RU – российский информационно-аналитический портал в области науки, технологии, медицины и образова-

ния - <https://elibrary.ru/>

3. Портал открытых данных Российской Федерации - <https://data.gov.ru/>

4. Открытые данные Федеральной службы государственной статистики - <https://rosstat.gov.ru/opendata>

#### 7.4.4. Лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение, в том числе отечественного производства

	Наименование	Разработчик ПО (правообладатель)	Доступность (лицензионное, свободно распространяемое)	Ссылка на Единый реестр российских программ для ЭВМ и БД (при наличии)	Реквизиты подтверждающего документа (при наличии)
	Microsoft Windows, Office Professional	Microsoft Corporation	Лицензионное	-	Лицензия от 04.06.2015 № 65291651 срок действия: бессрочно
	Антивирусное программное обеспечение Kaspersky Endpoint Security для бизнеса	АО «Лаборатория Касперского» (Россия)	Лицензионное	<a href="https://reestr.digital.gov.ru/reestr/366574/?sphrase_id=415165">https://reestr.digital.gov.ru/reestr/366574/?sphrase_id=415165</a>	Сублицензионный договор с ООО «Софтекс» от 09.12.2024 № б/н, срок действия: с 09.12.2024 по 09.12.2025
	МойОфис Стандартный - Офисный пакет для работы с документами и почтой (myoffice.ru)	ООО «Новые облачные технологии» (Россия)	Лицензионное	<a href="https://reestr.digital.gov.ru/reestr/301631/?sphrase_id=2698444">https://reestr.digital.gov.ru/reestr/301631/?sphrase_id=2698444</a>	Контракт с ООО «Рубикон» от 24.04.2019 № 0364100000819000012 срок действия: бессрочно
	Офисный пакет «P7-Офис» (десктопная версия)	АО «P7»	Лицензионное	<a href="https://reestr.digital.gov.ru/reestr/306668/?sphrase_id=4435041">https://reestr.digital.gov.ru/reestr/306668/?sphrase_id=4435041</a>	Контракт с ООО «Софтекс» от 24.10.2023 № 0364100000823000007 срок действия: бессрочно
	Операционная система «Альт Образование»	ООО "Базальт свободное программное обеспечение"	Лицензионное	<a href="https://reestr.digital.gov.ru/reestr/303262/?sphrase_id=4435015">https://reestr.digital.gov.ru/reestr/303262/?sphrase_id=4435015</a>	Контракт с ООО «Софтекс» от 24.10.2023 № 0364100000823000007 срок действия: бессрочно
	Программная система для обнаружения текстовых заимствований в учебных и научных работах «Антиплагиат ВУЗ» ( <a href="https://docs.antiplagiaus.ru">https://docs.antiplagiaus.ru</a> )	АО «Антиплагиат» (Россия)	Лицензионное	<a href="https://reestr.digital.gov.ru/reestr/303350/?sphrase_id=2698186">https://reestr.digital.gov.ru/reestr/303350/?sphrase_id=2698186</a>	Лицензионный договор с АО «Антиплагиат» от 23.05.2024 № 8151, срок действия: с 23.05.2024 по 22.05.2025
	Acrobat Reader - просмотр документов PDF, DjVU	<a href="#">Adobe Systems</a>	Свободно распространяемое	-	-

	Foxit Reader - просмотр документов PDF, DjVU	<a href="#">Foxit Corporation</a>	Свободно распространяемое	-	-

#### 7.4.5. Ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»

- CDTOwiki: база знаний по цифровой трансформации <https://cdto.wiki/>

#### 7.4.6. Цифровые инструменты, применяемые в образовательном процессе

- LMS-платформа Moodle
- Виртуальная доска Миро: miro.com
- Виртуальная доска SBoard <https://sboard.online>
- Облачные сервисы: Яндекс.Диск, Облако Mail.ru
- Сервисы опросов: Яндекс.Формы, MyQuiz
- Сервисы видеосвязи: Яндекс.Телемост, Webinar.ru
- Сервис совместной работы над проектами для небольших групп Trello <http://www.trello.com>

#### 7.4.6. Цифровые технологии, применяемые при изучении дисциплины

№	Цифровые технологии	Виды учебной работы, выполняемые с применением цифровой технологии	Формируемые компетенции
1.	Облачные технологии	Лекции Практические занятия	ПК-2. Способен выбирать деловых партнеров, проводить с ними деловые переговоры, заключать договоры и контролировать их выполнение

### 8. Материально-техническое обеспечение дисциплины (модуля)

Учебные занятия с обучающимися проводятся в закрепленных за кафедрой экономики и коммерции аудиториях 1/403, 1/405, а также в других аудиториях университета согласно расписанию. Перечень материально-технического обеспечения дисциплины включает: компьютерный класс, мультимедийную аппаратуру; доступ к сети Интернет (во время самостоятельной подготовки), наглядные пособия в виде плакатов и стендов в специализированных аудиториях.

Наименование специальных помещений и помещений для самостоятельной работы	Оснащенность специальных помещений и помещений для самостоятельной работы	Перечень лицензионного программного обеспечения. Реквизиты подтверждающего документа
Учебная аудитория	1. Проектор Acer (инв. №	1. Microsoft Windows XP (лицензия №

для проведения занятий лекционного типа (ул. Интернациональная д.101 - 1/403)	1101047180) Экран рулонный 2. Компьютер Celeron D 430 (инв. № 2101045094) 3. Стенд (инв. №1101043023) 4. Стенд (инв. №1101043022) Компьютерная техника подключена к сети «Интернет» и обеспечена доступом к ЭИОС университета. Наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий.	49413124). 2. Microsoft Office 2003 (лицензия № 65291658).
Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации (лаборатория экономики) (ул. Интернациональная д.101 -1/405)	1. Компьютер DualCore, мат плата AsusP5G41C-MLX, опер.память 2048 Mb, монитор 19" (инв. № 2101045266, 2101045265, 2101045263, 2101045261, 2101045259, 2101045257, 2101045255, 2101045253, 2101045252) 2. Коммутатор DES ((инв. №1101043026) 3. Концентратор (инв. №2101061683) Компьютерная техника подключена к сети «Интернет» и обеспечена доступом к ЭИОС университета.	1. Microsoft Windows XP (лицензия № 49413124). 2. Microsoft Office 2003 (лицензия № 65291658). 3. Project Expert 7 (договор от 18.12.2012 № 0354/1П-06). 4. Audit Expert 4 Professional (договор от 18.12.2012 № 0354/1П-06). 5. Statistica Base 6 (договор от 12.01.2012 № 6/12/A) Профессиональные базы данных: 1. Обзор ситуации на агропродовольственном рынке. – Режим доступа: <a href="http://mcx.ru/analytics/agro-food-market/">http://mcx.ru/analytics/agro-food-market/</a> . 2. Обзор конъюнктуры аграрного рынка. – Режим доступа: <a href="http://www.specagro.ru/#/analytics/287">http://www.specagro.ru/#/analytics/287</a> . 3. Центральная база статистических данных. – Режим доступа: <a href="http://cbsd.gks.ru/">http://cbsd.gks.ru/</a> . 4. Показатели, характеризующие импортозамещение в России. – Режим доступа: <a href="http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/importexchange">http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/importexchange</a> . 5. Центр корпоративной информации. – Режим доступа: <a href="http://www.e-disclosure.ru/">http://www.e-disclosure.ru/</a> .
Помещение для самостоятельной работы (компьютерный класс) (ул. Интернациональная д. 101 - 1/115)	1. Компьютер Celeron E3500 (инв. №2101045275) 2. Компьютер Celeron E3500 (инв. №2101045276) 3. Компьютер Celeron E3500 (инв. №2101045277) 4. Компьютер Celeron E3500 (инв. №2101045278) 5. Компьютер Celeron E3500	1. Microsoft Windows XP Professional Russian от 31.12.2006 № 18495261 2. Windows Office Professional 2003 Win 32 Russian 3. Windows для учебных заведений (№ лицензии 18495261: Microsoft Windows XP Professional Russian) Профессиональные базы данных: 1. Обзор ситуации на агропродовольст-

	<p>(инв. №2101045279)</p> <p>6. Компьютер Celeron E3500 (инв. №2101045280)</p> <p>7. Компьютер Celeron E3500 (инв. №2101045281)</p> <p>8. Компьютер Celeron E3500 (инв. №2101045274)</p> <p>Компьютерная техника подключена к сети «Интернет» и обеспечена доступом к ЭИОС университета.</p>	<p>венном рынке. – Режим доступа: <a href="http://mcx.ru/analytics/agro-food-market/">http://mcx.ru/analytics/agro-food-market/</a>.</p> <p>2. Обзор конъюнктуры аграрного рынка. – Режим доступа: <a href="http://www.specagro.ru/#/analytics/287">http://www.specagro.ru/#/analytics/287</a>.</p> <p>3. Центральная база статистических данных. - Режим доступа: <a href="http://cbsd.gks.ru/">http://cbsd.gks.ru/</a>.</p> <p>4. Показатели, характеризующие импортозамещение в России. – Режим доступа: <a href="http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/importexchange/">http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/importexchange/</a>.</p> <p>5. Центр корпоративной информации. – Режим доступа: <a href="http://www.e-disclosure.ru/">http://www.e-disclosure.ru/</a>.</p>
--	--	--

Рабочая программа дисциплины (модуля) составлена в соответствии с требованиями федерального государственного образовательного стандарта высшего образования – бакалавриат по направлению подготовки 38.03.6 Торговое дело, утвержденного приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от 12 августа 2020 г. №963

Автор: зав. кафедрой экономики и коммерции, к.э.н.

Соколов О.В.

Рецензент: зав. кафедрой управления и делового администрирования, д.э.н.

Карамнова Н.В.

Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и коммерции, протокол № 8 от «20» апреля 2021 г.

Рабочая программа рассмотрена на заседании учебно-методической комиссии института экономики и управления, протокол № 8 от «20» апреля 2021 г.

Рабочая программа утверждена Решением Учебно-методического совета университета, протокол № 8 от «22» апреля 2021 г.

Рабочая программа переработана и дополнена в соответствии с требованиями ФГОС ВО.  
Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и коммерции, протокол № 10 от «15» июня 2021 г.

Рабочая программа рассмотрена на заседании учебно-методической комиссии института экономики и управления Мичуринского ГАУ протокол №10 от «22» июня 2021 г.

Рабочая программа утверждена Решением Учебно-методического совета университета протокол №10 от 24 июня 2021 г.

Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и коммерции, протокол № 8 от «12» апреля 2022 г.

Рабочая программа рассмотрена на заседании учебно-методической комиссии института экономики и управления Мичуринского ГАУ, протокол № 8 от «19» апреля 2022 г.  
Рабочая программа утверждена Решением Учебно-методического совета университета, протокол № 8 от «21» апреля 2022 г.

Рабочая программа переработана и дополнена в соответствии с требованиями ФГОС ВО.  
Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и коммерции, протокол № 10 от «1» июня 2023 г.

Программа рассмотрена на заседании учебно-методической комиссии института экономики и управления ФГБОУ ВО Мичуринский ГАУ. Протокол № 10 от «20» июня 2023 г.

Программа утверждена решением Учебно-методического совета университета протокол № 10 от 22 июня 2023 г.

Рабочая программа переработана и дополнена в соответствии с требованиями ФГОС ВО.  
Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и коммерции, протокол № 11 от «14» мая 2024 г.

Рабочая программа рассмотрена на заседании учебно-методической комиссии института экономики и управления Мичуринского ГАУ, протокол № 9 от «21» мая 2024 г.

Рабочая программа утверждена Решением Учебно-методического совета университета, протокол № 9 от «23» мая 2024 г.

Рабочая программа переработана и дополнена в соответствии с требованиями ФГОС ВО.  
Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и коммерции, протокол № 11 от «8 апреля» 2025 г.

Рабочая программа рассмотрена на заседании учебно-методической комиссии института экономики и управления Мичуринского ГАУ, протокол № 8 от «15» апреля 2025 г.

Рабочая программа утверждена Решением Учебно-методического совета университета, протокол № 8 от «23» апреля 2025 г.

Оригинал документа хранится на кафедре экономики и коммерции